

【事前記入項目】

顧客企業名		商談日	年 月 日()	商談回数	回目
ご担当者	様	メールアドレス:	@		
		携帯電話:			
住所	〒				
電話番号		FAX番号			
URL	http://				

訪問経緯	
------	--

商談先基本情報		準備物	
<input type="checkbox"/> 都心型高質SM	<input type="checkbox"/> 郊外型高質SM	<input type="checkbox"/> 自社会社概要	<input type="checkbox"/> 商品チラシ
<input type="checkbox"/> 大型SM	<input type="checkbox"/> 量販スーパー	<input type="checkbox"/> 名刺	
<input type="checkbox"/> 通販	<input type="checkbox"/> 問屋・卸	<input type="checkbox"/> 商品カルテ	
<input type="checkbox"/> 通販(常温のみ)	<input type="checkbox"/> 百貨店	<input type="checkbox"/> 検査結果書	
<input type="checkbox"/> 通販(地域産品)		<input type="checkbox"/> 商談用試食品	
<input type="checkbox"/> その他()		<input type="checkbox"/> 提供用試食品	

希望商談内容
(商談する商材や、商談のストーリーなどを記入)

【商談当日記入項目】

商談内容

顧客からの宿題・課題

商談結果
<input type="checkbox"/> 商談成立 <input type="checkbox"/> 商談継続(継続交渉) <input type="checkbox"/> 商談不成立 <input type="checkbox"/> その他
(結果内容) ・商談成立の場合は、取引開始日/取引量/取引形態(スポット、フェア、定番など)/流通経路(直、問屋・卸経由など)等をご記入ください。 ・商談不成立の場合は、その理由等をご記入ください。

次回商談予定	
--------	--